

Теми обучения (кликнете върху темата за повече информация)	Дати 2018
<a href="#">Управление на проекти (PROJECT MANAGEMENT)</a>	22.01.2018
<a href="#">Управление на промяната</a>	23.01.2018
<a href="#">Принципи на успешните продажби. Стъпки на продажбата</a>	05.02.2018
<a href="#">Бизнес кореспонденция</a>	06.02.2018
<a href="#">Управление на конфликти</a>	19.02.2018
<a href="#">Консултативни продажби към стратегически, VIP клиенти и институции</a>	20.02.2018
<a href="#">Емоционална интелигентност</a>	06.03.2018
<a href="#">Асертивност и самоувереност. Манипулация и контраманипулация</a>	07.03.2018
<a href="#">Преходът от служител към мениджър. Качества, умения, отговорности.</a>	19.03.2018
<a href="#">Справяне времето и стреса. Създаване на позитивни нагласи.</a>	20.03.2018
<a href="#">Управление на времето и приоритети.</a>	02.04.2018
<a href="#">Умения за водене на бизнес преговори. Тактики и противотактики при преговаряне.</a>	03.04.2018
<a href="#">Мотивация и управление на екипи. Мотивационни практики</a>	04.04.2018
<a href="#">Умения за презентирание. Техники на въздействие върху разнообразна аудитория.</a>	10.04.2018
<a href="#">Мениджърски умения. Целеполагане, делегиране и мониторинг</a>	11.04.2018
<a href="#">Обучение за обучители</a>	02 - 03.05.2018
<a href="#">Комуникативни умения</a>	08.05.2018
<a href="#">Инструменти за коучинг и менторство</a>	09.05.2018
<a href="#">Модели и практики за ефективно делегиране и обратна връзка</a>	14.05.2018
<a href="#">Лична ефективност</a>	15.05.2018
<a href="#">Лидерство и влияние</a>	16.05.2018
<a href="#">Търговска презентация. Методи за въздействие над клиента</a>	28.05.2018
<a href="#">Умения за супервизиране</a>	29.05.2018
<a href="#">Умения за говорене пред публика</a>	30.05.2018

2018

ЯНУАРИ

П	В	С	Ч	П	С	Н
1	2	3	4	5	6	7
8	9	10	11	12	13	14
15	16	17	18	19	20	21
22	23	24	25	26	27	28
29	30	31				

ФЕВРУАРИ

П	В	С	Ч	П	С	Н
			1	2	3	4
5	6	7	8	9	10	11
12	13	14	15	16	17	18
19	20	21	22	23	24	25
26	27	28				

МАРТ

П	В	С	Ч	П	С	Н
			1	2	3	4
5	6	7	8	9	10	11
12	13	14	15	16	17	18
19	20	21	22	23	24	25
26	27	28	29	30	31	

АПРИЛ

П	В	С	Ч	П	С	Н
						1
2	3	4	5	6	7	8
9	10	11	12	13	14	15
16	17	18	19	20	21	22
23	24	25	26	27	28	29

МАЙ

П	В	С	Ч	П	С	Н
		1	2	3	4	5
6	7	8	9	10	11	12
13	14	15	16	17	18	19
20	21	22	23	24	25	26
27	28	29	30	31		

ЮНИ

П	В	С	Ч	П	С	Н
			1	2	3	4
5	6	7	8	9	10	11
12	13	14	15	16	17	18
19	20	21	22	23	24	25
26	27	28	29	30	31	

**Arthur Adams® Business Training Centre**,  
 Адрес: гр. София 1510 , ул. Васил Кънчев 26,  
**Бизнес център „Стефан Караджа“**  
 Офиси - Вход Г, ет.7  
 тел: +359 2 971 25 84, 0885 30 44 34  
 е-мейл: [info@arthuradams.bg](mailto:info@arthuradams.bg),  
 уебсайт: [www.ArthurAdams.bg](http://www.ArthurAdams.bg)



## Теми обучения

(кликнете върху темата за повече информация)

Дати  
2018

# ЕСЕН 2018

<a href="#">Управление на промяната</a>	10.09.2018
<a href="#">Емоционална интелигентност</a>	11.09.2018
<a href="#">Принципи на успешните продажби. Стъпки на продажбата</a>	12.09.2018
<a href="#">Консултативни продажби към стратегически, VIP клиенти и институции</a>	13.09.2018
<a href="#">Мотивация и управление на екипи. Мотивационни практики</a>	24.09.2018
<a href="#">Бизнес кореспонденция</a>	25.09.2018
<a href="#">Управление на времето и приоритети.</a>	08.10.2018
<a href="#">Справяне със стреса и създаване на позитивни нагласи.</a>	09.10.2018
<a href="#">Умения за телефонни продажби. "Студени контакти"</a>	15.10.2018
<a href="#">Преходът от служител към мениджър. Качества, умения, отговорности.</a>	16.10.2018
<a href="#">Умения за водене на бизнес преговори. Тактики и противотактики при преговаряне.</a>	05.11.2018
<a href="#">Мениджърски умения. Целеполагане, делегиране и мониторинг</a>	06.11.2018
<a href="#">Умения за презентирание. Техники на въздействие върху разнообразна аудитория.</a>	12.11.2018
<a href="#">Управление на конфликти</a>	13.11.2018
<a href="#">Модел и практики за ефективно делегиране и обратна връзка</a>	19.11.2018
<a href="#">Умения за супервизиране</a>	20.11.2018
<a href="#">Комуникативни умения</a>	21.11.2018
<a href="#">Лидерство и влияние</a>	26.11.2018
<a href="#">Умения за водене на бизнес преговори. Тактики и противотактики при преговаряне.</a>	27.11.2018
<a href="#">Инструменти за коучинг и менторство</a>	03.12.2018
<a href="#">Умения за говорене пред публика</a>	04.12.2018
<a href="#">Обучение за обучители</a>	05 – 06.12.2018
<a href="#">Търговска презентация. Методи за въздействие над клиента</a>	10.12.2018
<a href="#">Асертивност и самоувереност. Манипулация и контраманипулация</a>	11.12.2018

### СЕПТЕМВРИ

П	В	С	Ч	П	С	Н
					1	2
3	4	5	6	7	8	9
10	11	12	13	14	15	16
17	18	19	20	21	22	23
24	25	26	27	28	29	30

### ОКТОМВРИ

П	В	С	Ч	П	С	Н
1	2	3	4	5	6	7
8	9	10	11	12	13	14
15	16	17	18	19	20	21
22	23	24	25	26	27	28
29	30	31				

### НОЕМВРИ

П	В	С	Ч	П	С	Н
				1	2	3
				4	5	6
7	8	9	10	11	12	13
14	15	16	17	18	19	20
21	22	23	24	25	26	27
28	29	30	31			

### ДЕКЕМВРИ

П	В	С	Ч	П	С	Н
					1	2
					3	4
5	6	7	8	9	10	11
12	13	14	15	16	17	18
19	20	21	22	23	24	25
26	27	28	29	30	31	

## Arthur Adams® Business Training Centre,

Адрес: гр. София 1510, ул. Васил Кънчев 26,

Бизнес център „Стефан Караджа“

Офиси - Вход Г, ет.7

тел: +359 2 971 25 84, 0885 30 44 34

е-мейл: [info@arthuradams.bg](mailto:info@arthuradams.bg),

уебсайт: [www.ArthurAdams.bg](http://www.ArthurAdams.bg)

