

Теми обучения

(кликнете върху темата за повече информация)

Дати
2017

ЕСЕН 2017

Управление на промяната	12.09.2017
Емоционална интелигентност	26.09.2017
Принципи на успешните продажби. Стъпки на продажбата	02.10.2017
Консултативни продажби към стратегически, VIP клиенти и институции	02.10.2017
Мотивация и управление на екипи. Мотивационни практики	03.10.2017
Бизнес кореспонденция	09.10.2017
Управление на времето и приоритети.	10.10.2017
Справяне със стреса и създаване на позитивни нагласи.	16.10.2017
Умения за телефонни продажби. "Студени контакти"	16.10.2017
Преходът от служител към мениджър. Качества, умения, отговорности.	17.10.2017
Умения за водене на бизнес преговори. Тактики и противотактики при преговаряне.	06.11.2017
Мениджърски умения. Целеполагане, делегиране и мониторинг	07.11.2017
Умения за презентиране. Техники на въздействие върху разнообразна аудитория.	13.11.2017
Управление на конфликти	14.11.2017
Модел и практики за ефективно делегиране и обратна връзка	20.11.2017
Умения за супервизиране	21.11.2017
Комуникативни умения	22.11.2017
Лидерство и влияние	27.11.2017
Обучение за обучители	28.11.2017
Инструменти за коучинг и менторство	04.12.2017
Умения за говорене пред публика	05.12.2017
Търговска презентация. Методи за въздействие над клиента	11.12.2017
Асертивност и самоувереност. Манипулация и контраманипулация	12.12.2017

СЕПТЕМВРИ

П	В	С	Ч	П	С	Н
					1	2 3
4	5	6	7	8	9	10
11	12	13	14	15	16	17
18	19	20	21	22	23	24
25	26	27	28	29	30	

ОКТОМВРИ

П	В	С	Ч	П	С	Н
						1
2	3	4	5	6	7	8
9	10	11	12	13	14	15
16	17	18	19	20	21	22
23	24	25	26	27	28	29
30	31					

НОЕМВРИ

П	В	С	Ч	П	С	Н
					1	2 3 4 5
6	7	8	9	10	11	12
13	14	15	16	17	18	19
20	21	22	23	24	25	26
27	28	29	30			

ДЕКЕМВРИ

П	В	С	Ч	П	С	Н
					1	2
4	5	6	7	8	9	10
11	12	13	14	15	16	17
18	19	20	21	22	23	24
25	26	27	28	29	30	31



Arthur Adams® Business Training Centre,

Адрес: гр. София 1510, ул. Васил Кънчев 26,
Бизнес център „Стефан Караджа“
Офиси - Вход Г, ет.7

тел: +359 2 971 25 84, 0885 30 44 34